



MAESTRIA INTERNACIONAL EN DESARROLLO DE HABILIDADES GERENCIALES

CONTENIDOS PROGRAMÁTICOS

BLOQUE 1. DIRECCION DE EXCELENCIA

- 1. LIDERAZGO**
- 2. LIDERAZGO EMPRESARIAL**
- 3. LIDERAZGO EMPRESARIAL E INTELIGENCIA EMOCIONAL**
- 4. LIDERAZGO EN LA CRISIS**
- 5. LIDERAZGO POR OCHO HÁBITOS**
- 6. COACHING**
- 7. COACHING EMPRESARIAL**
- 8. COACHING GERENCIAL**
- 9. TECNICAS DE COACHING EMPRESARIAL**
- 10. INSTRUMENTOS DE COACHING EMPRESARIAL**
- 11. COACHING Y EFICACIA DIRECTIVA**
- 12. COACHING Y LIDERAZGO**
- 13. COACHING Y MANAGEMENT SISTEMICO**

14.COMPETENCIAS GENERALES EN LAS ORGANIZACIONES

M.C.DIRECTIVO DEL FUTURO Y LIDER COACH

M.C.ETICA Y LIDERAZGO EMPRESARIAL

M.C.HABILIDADES DIRECTIVAS Y TECNICAS DE LIDERAZGO

M.C.LIDERAZGO EMPRESARIAL EN EL SI9GLO 21

M.C.LIDERAZGO Y SU INFLUENCIA SOBRE EL CLIMA LABORAL

BLOQUE 2.- EL DIRECTIVO Y SU ENTORNO

1.TEORÍA DE LAS ORGANIZACIONES

2.COMPORTAMIENTO ORGANIZACIONAL

3.CONDUCTA ORGANIZACIONAL

4.DESARROLLO ORGANIZACIONAL EFECTIVO

5.LIDERAZGO GERENCIAL Y CAMBIO ORGANIZACIONAL

6.INTRODUCCIÓN AL MANAGEMENT

7.FUNCIONES DEL DIRECTIVO ACTUAL

8.LA EMPRESA ANTE EL NUEVO MILENIO

9.OBJETIVOS INDIVIDUALES Y OBJETIVOS DE EQUIPO

10.GRUPO DE TRABAJO Y EQUIPO DE TRABAJO

11.ORGANIZACIONES QUE APRENDEN

12.PODER AUTORIDAD Y JERARQUIA

13.RELACIONES INTERPERSONALES DE PODER

14.LA DIRECCIÓN DEL PODER

M.C.COMPORTAMIENTO ORGANIZACIONAL

M.C.ENFRENTANDO NUEVOS ENTORNOS

M.C.LAS ORGANIZACIONES INTELIGENTES

BLOQUE 3.- NEGOCIACION Y TOMA DE DECISIONES

- 1.NEGOCIACION 1
- 2.NEGOCIACION 2
- 3.ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN CON ALIADOS Y ADVERSARIOS
- 4.NEGOCIACIÓN EMPRESARIAL
- 5.REGLAS DE ORO PARA LA NEGOCIACIÓN EMPRESARIAL
- 6.PROTOCOLO PARA REUNIONES EFECTIVAS
- 7.ESTILOS DE NEGOCIACIÓN EMPRESARIAL
- 8.NEGOCIACIÓN COMO ESTRATEGIA EMPRESARIAL
- 9.DECISIONES EMPRESARIALES
- 10.TOMA DE DECISIONES EMPRESARIALES Y REDES SOCIALES
- 11.TOMA DE DECISIONES PSICOLOGIA Y TEORIA DEL CAOS
- 12.TOMA DE DECISIONES COMPARTIDAS
- 13.TOMA DE DECISIONES Y ANÁLISIS DE PROBLEMAS
- 14.MODELOS DE INTELIGENCIA DE NEGOCIO Y DECISIONES EMPRESARIALES
- 15.DECISIONES GERENCIALES Y TEMOR AL FRACASO
- M.C.ESTRATEGIAS Y TECNICAS DE NEGOCIACION
- M.C.NEGOCIACION E INTELIGENCIA EMOCIONAL
- M.C.TECNICAS AVANZADAS DE NEGOCIACION
- M.C.TECNICAS DE NEGOCIACION
- M.C.TOMA DE DECISIONES EN LA EMPRESA

BLOQUE 4.- PROCESOS ORGANIZACIONALES

1. COMPORTAMIENTO ORGANIZACIONAL
2. CRISIS Y CAMBIO ORGANIZACIONAL
- 3.COMO ALCANZAR COMPROMISOS PARA LA EFECTIVIDAD ORGANIZACIONAL
- 4.GESTION EMPRESARIAL Y ORGANIZACIÓN EN EL SIGLOXXI (1)

5. GESTION EMPRESARIAL Y ORGANIZACIÓN EN EL SIGLO XXI (2)

6. DESARROLLO ORGANIZACIONAL

7. CULTURA ORGANIZACIONAL

8. PROCESOS ESTRATEGICOS Y ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL

9. PROCESOS DE CAMBIO Y DESARROLLO EN LAS ORGANIZACIONES

10. GESTION DEL CAMBIO ORGANIZACIONAL

11. COMUNICACION ORGANIZACIONAL

12. ESTANDARES DE CALIDAD ORGANIZACIONAL